



De leerlingen van het Marklandcollege bieden van alles aan op hun kerstmarkt. Deze scholieren proberen zoveel mogelijk pannenkoeken te verkopen, want de opbrengst gaat naar het goede doel van Serious Request

Markland-scholieren in actie voor Serious Request

OUDENBOSCH
FREEK VERHULST

Appelflappen, kaarsen, wafels, knuffels, powerbanks, poffertjes en tassen. Leerlingen van het Markland College in Oudenbosch verkochten het donderdagmiddag allemaal op hun jaarlijkse kerstmarkt. Bijzonder is dat alle opbrengsten naar Serious Request gaan, én dat de leerlingen uit 2 mavo en 3 havo en vwo tegelijkertijd kennis maakten met het leven van een ondernemer.

Want de scholieren zijn al een tijdje bezig met een nieuw project in de economielessen, genaamd YES!. „Ze hebben bedrijfjes opgezet in groepjes van vier. Het is een eerste kennismaking met ondernemen", legt docent Hans Schouwenaars uit. „Ze moesten de doelgroep in kaart brengen, een product kiezen en zo goedkoop mogelijk inkopen, hun kosten en winstmarge berekenen, zelf voor reclame zorgen en uiteindelijk zoveel mogelijk winst maken. Tijdens de jaarlijkse kerstmarkt hebben ze natuurlijk de perfecte kans om de meeste winst te maken, daarom grijpen we dat aan. Het is geen wedstrijd wie het meeste geld ophaalt, maar er ontstaat hier en daar wel wat concurrentie, dat is mooi om te zien."

En of er concurrentie ontstaat, want aan de gretige jonge verkopers ontkom je als argeloze kerstmarktganger niet zomaar in de aardig drukke aula. Al op de parkeerplaats staan jongens en meiden klaar om bezoekers naar hun kraampje te dirigeren, en de hele hal hangt vol met flyers. Blijkt de buurman toevallig ook appelflappen te verkopen, maar net wat goedkoper? Dan wordt er driftig gegumd en snel een nieuwe, lagere prijs op het bord gekalkt. Natuurlijk deels vanwege de eigen trots, maar ook om zoveel mogelijk geld voor Serious Request binnen te harken.

Want die actie, dit jaar voor de slachtoffers van longontsteking, leeft behoorlijk onder de leerlingen, vertelt docent Matthijs van Setten. Vrijdagochtend loopt hij met 52 van hen vanaf school naar het Glazen Huis in Breda om de cheque met het opgehaalde bedrag te overhandigen. Te voet, dus. „In ontwikkelingslanden moeten ze vaak dat soort afstanden lopen naar de kliniek, dus het leek ons goed om de leerlingen dat ook te laten ondervinden."

Op de cheque prijkt naar verwachting een bedrag tussen de 7.500 en 8.000 euro.